

もっと利益を増やしたい**小売業**の経営者様へ【特別無料セミナー】のご案内

30
名様 **限定!**

今すぐ!
お申し込み
下さい!

ゲスト：株式会社船井総合研究所

送付元：株式会社ジャンガ・テック

(千葉県千葉市美浜区中瀬 1-3 幕張テクノガーデン B棟 9階)

不況でも増益している会社は、
実はこんなことをしていた!

その答えは..

顧客の個別対応で 利益1億円増

秘密大公開セミナー

2人の専門家がその成功事例の真相に迫る!

船井総合研究所

ジャンガ・テック



チーフ経営コンサルタント

斉藤 芳宜



データ分析スペシャリスト

柳 沼 秀 一

5月16日 木

入場無料

14:00~17:00
(受付開始13:30)

TKP東京駅
ビジネスセンター1号館

〒103-0028東京都中央区八重洲1-4-21 共同ビル

主催：株式会社ジャンガ・テック (千葉県千葉市美浜区中瀬 1-3 幕張テクノガーデン B棟 9階)
ゲスト：株式会社船井総合研究所

お問い合わせ :043-213-3501

第1回 不況でも増益を実現する！IT経営成功事例大公開セミナー

日時 2013年
5月16日(木)

会場 TKP東京駅ビジネス
センター1号館

時間 14:00~17:00
受付13:30~

参加
無料

セミナースケジュール

第1講座	14:00 ~ 15:00	「不況でも業績を上げるマーケティングの秘訣」	株式会社 船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント 齊藤 芳宜氏
第2講座	15:10 ~ 16:10	「顧客の個別対応で利益1億円増の事例紹介」	株式会社ジャンガ・テック データ分析スペシャリスト 柳沼 秀一
第3講座	16:10 ~ 16:30	「本日のまとめ」	株式会社 船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント 齊藤 芳宜氏

「不況でも業績を上げるマーケティングの秘訣」

- ・これから3年の大きな変化と対処法
- ・不況でも業績好調なビジネスモデルとは？
- ・ポイントは「全面的個別対応」&「ピンポイントマーケティング」

—— 講師紹介 ——

神戸大学経営学部卒。中小企業診断士。大手通信会社においてIT関連の新規事業立ち上げのチームリーダーを経て、船井総研に入社。1年8ヶ月という異例の速さでチームリーダーに就任。高収益ビジネスモデルの構築、見込み客集めの仕組みづくり、成約率アップの仕組みづくりには定評がある。著書に「負けない会社の作り方」(ビジネス社)がある。



第1講座 14:10 ~ 15:00

(株) 船井総合研究所
経営支援本部 チームリーダー
チーフ経営コンサルタント

齊藤 芳宜氏

「顧客の個別対応で利益1億円増の事例紹介」

- ・なぜ、あの小売店は利益1億円増を実現できたのか？
- ・顧客個別のニーズに対応したマーケティングを実現する方法
- ・利益増に成功するシステム活用と失敗するシステム活用

—— 講師紹介 ——

大学卒業後、8年間モバイルシステム開発に携わった後、大手の顧客識別マーケティングシステム開発をきっかけに、データ分析・マーケティング提案を現場一筋で現在まで実践してきた。小売・飲食業におけるマーケティングとシステムの融合から、業務の改善までを提案できるマーケティングとデータ分析のスペシャリスト。



第2講座 15:10 ~ 16:10

株式会社ジャンガ・テック
データ分析スペシャリスト

柳沼 秀一

お申し込み用紙 FAX番号: 043-213-3502

24時間
FAX受付中

フリガナ			
御社名			
フリガナ			御所属 / お役職
参加者ご氏名			
ご住所			
E-mail			
TEL		FAX	

個人情報に関する取り扱いについて

1、申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2、セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当 ※御提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、お氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたタイプに入れて当社宛にご連絡ください。

3、お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては(TEL:043-213-3501)までご連絡ください。

希望しません

当セミナーの
お問合せ先

株式会社ジャンガ・テック TEL: 043-213-3501 FAX: 043-213-3502